

2011～2012年度
国際ローターテーマ



『こころの中を見つめよう
博愛を広げるために』

KAWASAKI TAKATSU R.C.

第2590地区第3グループ 川崎高津ロータリークラブ

2011～2012

事務局：〒213-0041川崎市高津区溝口2-14-1むらたビル3F

例会場：ホテルKSP TEL 044-819-2211

例会日：毎週木曜日 12:30 / 毎月第4週 18:00

会長：田中 薫

幹事：鈴木 良一



R.I.会長
Kalyan
Banerjee

クラブ年度テーマ

『ローターの原点にたちかえり、思いやりの気持ちを持とう』

点鐘・開会宣言・歌唱

田中 薫会長 「君が代・奉仕の理想」

報告

会長報告

* 第2590地区第3グループ 人頭分担金幹事より2011-12年度人頭分担金の振込依頼が届いております。

会長幹事会での決定により会員数×4,000円

当クラブ 108,000円を昨日送金致しました。

* 9月新世代月間に当たり地区ローターアウト委員会「キャンペーン」の案内が届いております。希望クラブを訪問して「ローターアウトについて」の話をする。

* 2012-13年度 ローター-青少年交換学生募集の案内が届いております。

・ 志願者からの最寄RCへの申請書類提出期限:10月20日

・ クラブにて保護者同伴の面接を実施

・ ガバナ-事務所への書類提出期限:10月28日(金)

詳細は事務局までお願いします。

幹事報告

他クラブより例会変更の案内が届いております。

* 川崎日吉RC:9月8日(木)18:30～

通常例会を夜間例会に変更

* 川崎鷺沼RC:9月21日(水)18:00～

移動例会 箱根湯本「吉池旅館」

諸事お知らせ

* 次週9月8日(木)の例会は会員卓話 茅根正之会員です。本日例会後に定例理事会が開催されます。

委員会報告 新世代奉仕委員会 (代理)田中薫 会長 新世代奉仕委員会会議に出席しました。

今回はインター-アウト、ローター-アウト、青少年交換学生の話が主でした。青少年交換学生の件については、ホストファミリーの方

第8回例会記録

9月は「会員増強及び拡大月間」です。

通算：第1250号

例会日：平成23年9月1日

発行日：平成23年9月8日

今週のプログラム：「卓話 杉崎晴男会員」

次回のプログラム：「卓話 茅根正之会員」

ニコトネーションメッセージ

* RC会員(敬称略、順不同)

田中 薫 杉崎会員、卓話よろしくお願ひします。

中田俊彦 杉崎会員、卓話楽しみにしています。

三家 護 来週9/10,11は溝口神社例大祭です。みなさんでお祭りしましょう。

	件	合計	累計	目標額	達成率
ローター-財団	11	11,000	103,000	336,000	30.65%
米山奨学会	9	10,000	104,000	560,000	18.57%
ニコトBOX	10	12,000	180,000	1,000,000	18.00%
フレンドリー-BOX	9	10,000	129,000	500,000	25.80%

	会員数	出席義務者	欠席数	出席率	MU	前々回修正
本日	27	25	10	60.00%		
前々回	27	25	7	8月18日分	4	88.00%

クラブ会報委員会

本藤光隆委員長 相馬 元副委員長

三富末雄委員 森山圭介委員

編集担当：本藤光隆

から言葉の問題、学校探しなどの体験談を伺いました。次年度は我がクラブに交換留学生が回ってくるかもしれませんが、その節は宜しくお願いいたします。



「会員卓話」 杉崎 晴男会員

この一週間、私自身、皆様にお伝えすることがあるかどうか考え悩みました。

仕事では時計・宝石・眼鏡を扱っていますが、皆様にお伝えするようなたいした情報はありません。あるとすれば、今、話題となっております金の買い取りです。ここにきて約4000円台、一時はプラムを越る勢いの時もありましたが、私どもでも金の買い取りをさせていただいております。去年くらいから買い取りが多く、特にこの1カ月が異常に多かったです。今年の7月までの金の買い取り総額が約3000万円、8月には1ヶ月だけで6500万円にもなりました。今、お持ちの金をどうにかなさるならば、売り時だと思いますが、この状態もいつまで続くか分かりませんので、おすすめ出来るお話でもございません。

私は皆様に自慢出来ることといえば、追い詰められた時にそうした状態を考えて、気遣ってくれる良い友人がいることです。また皆様とR-列-でお会い出来て色々な形で助けていただいております。

昨日は森山先生に歯を綺麗に治していただき、お墨付きをいただきました。

また、先日は親戚の相続問題で本藤先生に駆けつけていただき有り難く思っております。本藤先生をご紹介させていただいたことで従兄弟たちを助けることが出来ました。

父が亡くなった時には、福住先生にも大変お世話になりました。

今、私の事業のうち収入の9割は計外業で、小売りは1割に満たない状況です。収入の大半を占めている計外業の建物ですが、飯尾会員、菊池会委員、故浅川会員の会社、相馬会員、持田会員にお世話になった経緯もあります。

色々な形でそれぞれの分野でご活躍の皆様のお力をお借りしておりますが、それが友情であろうと思います。これから先、友人に何かあった時、皆様一人一人が自分の出来る範囲のところで、自分の専門的な分野で力になれる、そういう人間に自分を磨き上げておくことが友情を強めていく基礎になると思います。お互いが信頼出来て、尊敬しあえるから友情は堅くなると思います。

私は良いお仲間を沢山持つことが出来ましたが、そういう環境に自分を置くことがいかに大切か、いかに素晴らしいか、またそれをR-列-の会員増強に際してアピール出来れば、R-列-の将来も間違いのないものだと思っております。私は、こうした素晴らしい仲間を持たたことをとても自慢に思っております。どうも有り難うございました。

